

make radically better things.

paymint.
Investment Relations

I 2023. 3Q

결제선생



CONTENTS

- 00 요약 Executive Summary
- 01 페이먼트 Company
- 02 비즈니스 모델과 성과 Business Models & Performance
- 03 고객경험 Merchant design & UX
- 04 스케일업! Scaleup strategies
- 05 남은 이야기 Fin(=Carbon Reduction)tech Plan

요약

Executive Summary

한국 지급결제 시장을
혁신해 온 '페이민트'는 본 IR을 통해
**모바일 청구서비스 '결제선생'의
성과와 스케일업 전략을 설명합니다.**



페이민트는 가장 빠르게 성장하고 있는 비대면 결제서비스 “결제선생”을 기반으로 그동안 우리가 성장해 왔던 것처럼 차분하고 탄탄하게, 스케일업 방향을 찾고 실현해 갈 것입니다.

01

성과. 가장 빠르게 성장하는 비대면 결제 서비스

- ✓ 서비스 정식 런칭 3년만에 누적거래취급액 2조원 달성 ('23.07)
- ✓ 2023년 12월 전국 가맹점 50,000개 돌파 예상

02

고객. 학원시장 고객 대상 스케일업

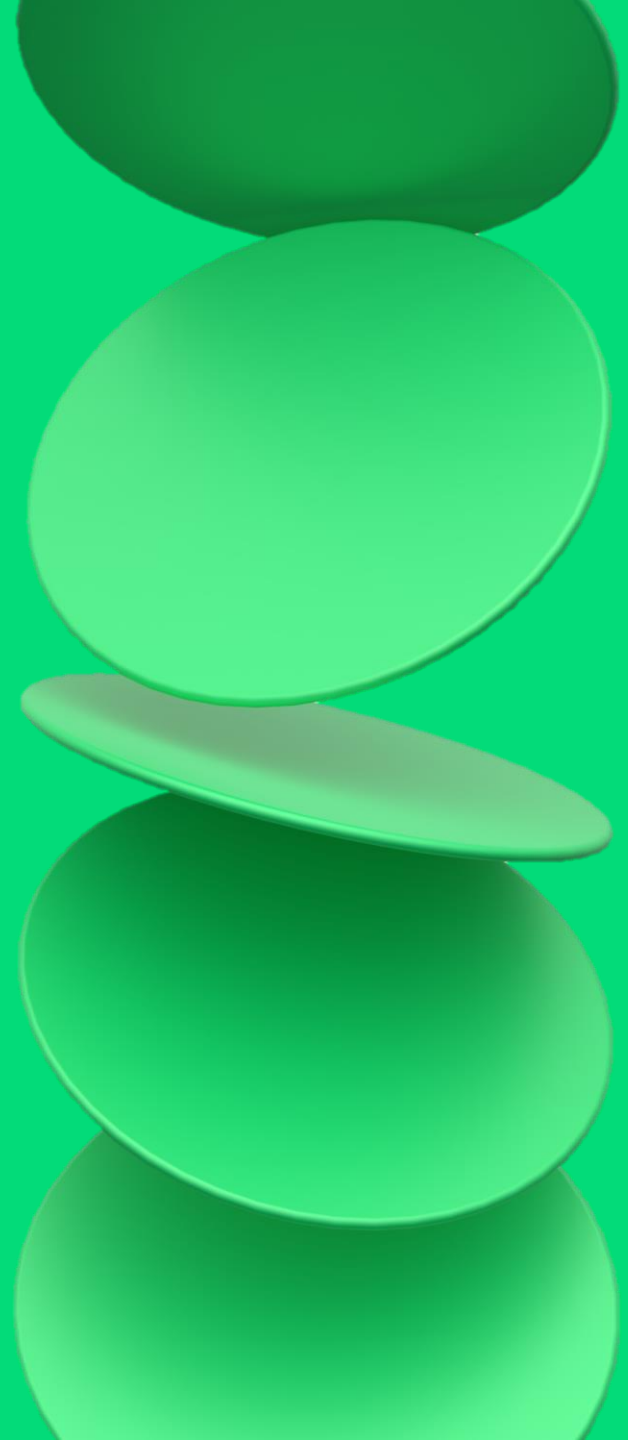
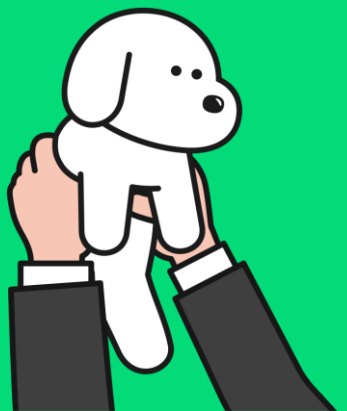
- ✓ 학원 가맹점 점유율 추정결과 초기수용층 초과 ('22.12)
- ✓ 누적 고객 127만명, 상위 2만명 100회 이상 반복 사용 ('23.06)

03

전략. “비대면 서비스”로 확장

- ✓ 비대면 결제를 기반으로 커뮤니케이션 서비스 채널을 확대
- ✓ 비대면을 통해 이동, 대면, 종이거래 등에서 발생하는 도시 사회문제 해결

01 페이먼트 Company



페이민트의 사업 비전

Business Vision

페이민트는 온오프라인 매장에 더 편하게 결제하는 방법을 제공하여 보다 많은 거래를 일으키는 것을 목표로 합니다. 매장의 고객에게 필요한 서비스를 제공하여 매장사업주와 금융소비자 모두에게 도움이 되는 커뮤니케이션 서비스 제공사가 될 것입니다.

페이민트는 결제인프라부터 근본적으로 다른 것을 만듦으로써
매장과 고객의 교환과 거래 방법을 혁신합니다.

{돈}을 주고 받는 
방법을 바꿔서 교환을 늘린다.

More TX, More Joy

왜? 거래는 언제나 모두에게 좋은 것이니까.

낮은 수수료 그 이상의 가치 제공을 위해
차근차근 앞으로 나아가고 있습니다.



매장의 모든
결제서비스



돈 벌어주는
서비스



돈 내는 방법을
바꾸는 서비스

페이민트

Company Overview

2014년 3월에 시작한 페이민트는 대한민국 “간편결제”의 역사를 함께 만들어 왔습니다.
2018년 이후 독립적인 서비스 운영을 위한 HW/SW 인프라와 사업 라이선스를 확보하였습니다.
다양한 유형의 서비스를 테스트한 결과 2020년부터는 모바일 청구과금 서비스에 집중하고 있습니다.

* 페이민트 주요 현황



설립일	2014년 3월
자본금	17.1억원
Fast Facts ('23년 6월 현재)	<ul style="list-style-type: none"> 대표이사: 김 영 환 임직원수: 30명 사업분야: 지급결제 핀테크 분야 서비스, 컨설팅 대외활동: 한국핀테크산업협회 이사사 (지급결제분과 분과장사) 주요서비스: 결제선생 (메신저 기반 모바일 청구결제) 거래지표: 가맹점 40,000여개, 거래취급액 월 약 1,300억 (약 70만건) 수상이력: 대통령 표창, 금융위원장상, 과학기술정보통신부 장관상 외 다수
투자이력	<ul style="list-style-type: none"> 설립 자본금 1억 누적 총투자 80억 SEED 10억 (개인, 2016.12) Series A 20억 (VC, 2019.03) Bridge 10억 (SI, 2021.04) Series B 40억 (VC, 2022.01)
라이선스	<ul style="list-style-type: none"> 금융위원회 혁신금융사업자 (2019.06 ~ 2023.06) 전자금융사업자 (PG) (국내 최초 AWS 클라우드 기반 등록)

한국의 대표적인

지급결제분야 핀테크 회사로

금융위원회 혁신금융서비스사업자이며

전자금융사업자입니다.

주요 연혁

Side by side with K-fintech history






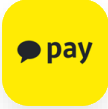









사업 초기 4년간 국내 대기업들의 주요 간편결제 시스템의 코어를 설계, 개발, 운영한 경험을 가지고 있습니다.
스마트오더, 청구과금, PG, 선불 서비스 등의 인증, 승인, 매입, 정산 시스템 개발기술을 보유하고 있으며
지급결제 핀테크 분야의 국내 최초 레퍼런스를 다수 보유하고 있습니다.

SI 레퍼런스로

초기투자를 받아
스타트업,

한발한발 상장 같은
시간들이었습니다.



2022.09		누적 거래 1조 달성 비대면 결제 거래취급액 1조원 돌파 관련 서비스 최초 기록	2018.05		LINQ 스마트오더가 포함된 모바일 POS 서비스 똑똑한 매장을 위한 링크(LINQ) 오픈	2014.09		Syrup Pay 웹기반 모바일 간편결제 서비스 시럽페이 설계 및 금융감독원 보안 심의 진행
2020.01		K-First AWS PG 한국 최초 AWS VPC 기반 전자금융사업자 (지급결제대행업 PG) 등록	2016.12		PONEY 포니 Pocket money 기획/설계/디자인 신한은행 용돈관리앱 (신한핀처스랩 1기 선정내용)	2014.09		Kakao Pay 카카오페이 기획/설계/개발/운영 국내 최초 유일의 공인인증서 대체수단 Mpay를 카카오톡 인앱 모듈로 설계 및 개발
2019.12		제네시스 카페이 현대자동차 CCSP 연동 및 코어 개발 세계최초 차량 내 결제시스템 ICPS(In-car Payment System)	2015.11		CJ Gift Card CJ ONE App 기획/설계/개발 CJ 그룹 통합 기프트카드 서비스 개발	2014.05		CNSPAY CNSPAY 통합결제창 기획/설계/디자인/개발 웹표준, 공통 UX설계가 반영된 DLP서비스
2019.06		혁신금융사업자 O2O서비스를 사용하는 신용카드 가맹점의 수수료부담을 낮추는 모바일 지급결제 서비스 금융위원회 혁신금융사업자 선정	2015.06		SSG Pay SSG페이 은행계좌 직불결제연동 신세계그룹 통합 모바일 간편 복합결제	2014.05		AppCard 앱카드 공통모듈 기획/설계/디자인/개발/운영 6개 카드사의 공동사용 앱카드 모듈
2019.02		결제선생 모바일알림결제 청구/수납 관리 서비스 결제선생 오픈	2015.04		L.Pay 엘페이 기획/설계/개발 롯데그룹 통합 모바일 간편복합결제	2014.03		MPay 간편결제 서비스 기획/설계/디자인/개발/운영 국내 최초 금융감독원 거래인증평가 통과

대외 인증

External Certifications

페이민트는 국내 주요 금융기관의 스타트업 지원 프로그램에 선정되었으며 정부 및 공공기관의 혁신 사업에 다수 참여하여 실력을 인정받았습니다. 뿐만 아니라, 국내 스마트 모바일금융 분야의 권위있는 대회에서 여러 차례 수상한 이력도 있습니다.



국내 주요 금융기관 및 정부의
혁신금융 프로그램에 선정,
스마트금융 분야에서
혁신성을 인정받았습니다.

금융기관	 2021 5기 기업 선정	 10기 기업 선정	 Future's Lab 핀테크 육성기업 1기 선정	 KB스타터스 선정
정부/공공	 규제개혁유공 대통령 표창	 혁신금융서비스 사업자 선정	 정보보호핵심원천기술 개발사업 선정 K-Global Security Startup 선정	 규제샌드박스 위탁테스트 Best Practice
	 2021 하이서울인증 기업 선정	 IR 컴퍼디션 금감원장상	 기술혁신형중소기업 INNOBIZ 인증	 서울 입주기업 선정
수상내역	 2022 최우수상 - 금융결제원장상	 2021 월드 IT쇼 혁신상	 대상 과기정통부 장관상	 대상 금융위원장상 최우수상 한경사장상

팀/리더십

Team & Leadership

동아시아 특히 한국의 핀테크 및 전자금융사업은 규제 산업입니다.
우리 팀은 규제, 법률, 전자금융, 기술 등에 대한 폭넓고 깊은 이해를 토대로 지급결제 인프라를 혁신해왔습니다.
디자인중심, 조직문화중심의 경영관리 정책을 중시하여 합하고 유연한 스타일과 서비스를 제안합니다.

설립 이후 현재까지

**탄탄한 리더십의 CxO 그룹과 내실을 다져온
30명의 젊은 팀으로 구성되어 있습니다.**



CEO 김영환

사업·사업개발·총괄책임

SP.

Strategy Planning

전략기획팀_사업기획, 대외협력

- 학력 : 한양대학교 행정학 학사, 석사, 박사(수료) / 과학기술정책학 박사(수료)
- 전공 : 개인정보보호, 규제, 전자정부, 조사방법론
- 업무 : 지급결제 시스템 인증보안설계, 규제대응, 데이터분석
- 활동 : 한양대학교 대학원 과학기술정책학과 겸임교수
 애규온 금융그룹 저축은행 사외이사 (디지털 위원회 위원장)
 (전)기획재정부 혁신성장본부 자문위원
 (전)금융위원회 규제개혁TF 자문위원
- 수상 : 대한민국 국무조정실 규제개혁위원회 대통령표창 (규제개혁 유공자) **2020**



CFO 서현정

인사·재무·조직문화



CMO 박강휘

마케팅·판매·제휴



CDO 김진

브랜드·서비스디자인



CTO 이원재

기술선택·개발·변경관리

AD.

Administration

경영관리팀_인사, 재무, 기업문화, 기획조정, 고객관리

SM.

Sales & Marketing

영업/마케팅팀_영업, 마케팅 및 사업제휴

SD.

Service Design

서비스디자인팀_브랜드, 서비스 기획, 서비스 디자인

RD.

R&D Dept. Devops Team

개발운영팀_서버개발, 운영, MINTLab.(부설연구소)

RM.

R&D Dept. Mobile App.

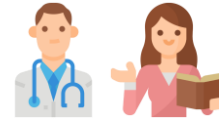
모바일앱팀_모바일환경개발, 운영, 단말QA

규모확장 단계

Scale is matter

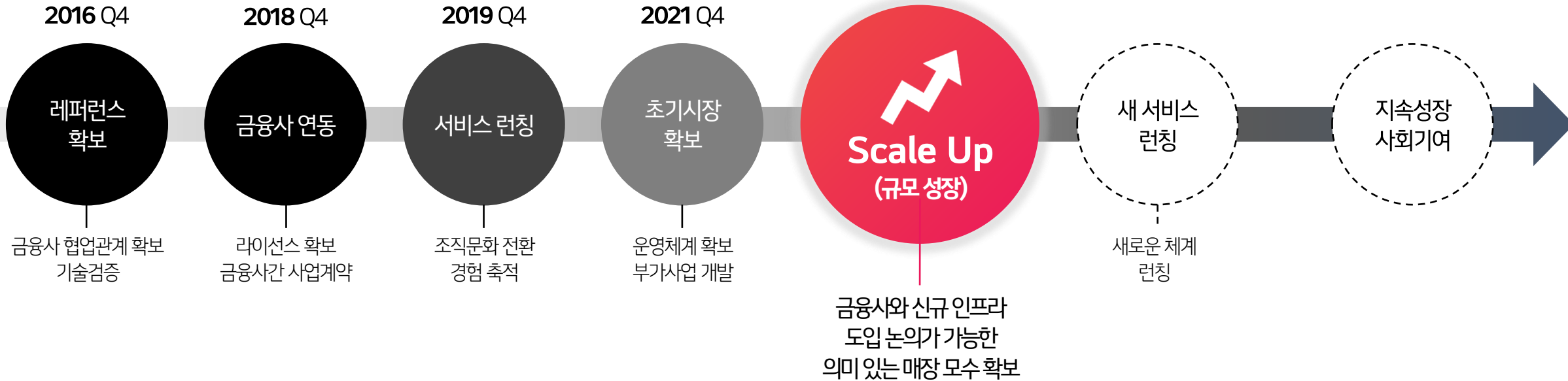
금융사, 매장, 고객으로 이어지는 전형적인 3-side 시장에서 페이민트는 지금까지 금융사 연동을 확장하고 완성시켜 왔습니다. 이제는 매장과 고객서비스 확장을 통한 규모성장을 이루고 주류시장으로 나아갈 때입니다.

페이민트는 새로운 결제시장에 대한 고객 모수 확보를 성공하고 다음 단계 성장을 위한 역량 강화를 지속하고 있습니다.



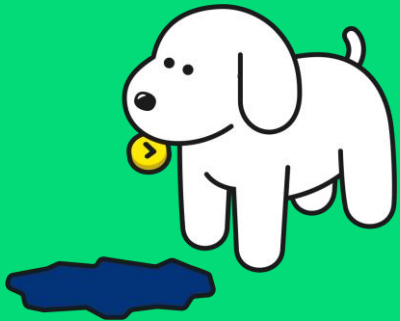
학원, 한의원, 약국 등 특정 목표시장의 50,000개 매장 확보

목표 달성 가능성 100%



02 비즈니스 모델과 성과

Business Models & Performance



한국 결제 인프라

Korean Payment Infrastructures

온라인 결제를
대표가맹점만 처리하는 것은
누구도 의심하지 않는 불편함
매장에게는 **현존하는 불이익**

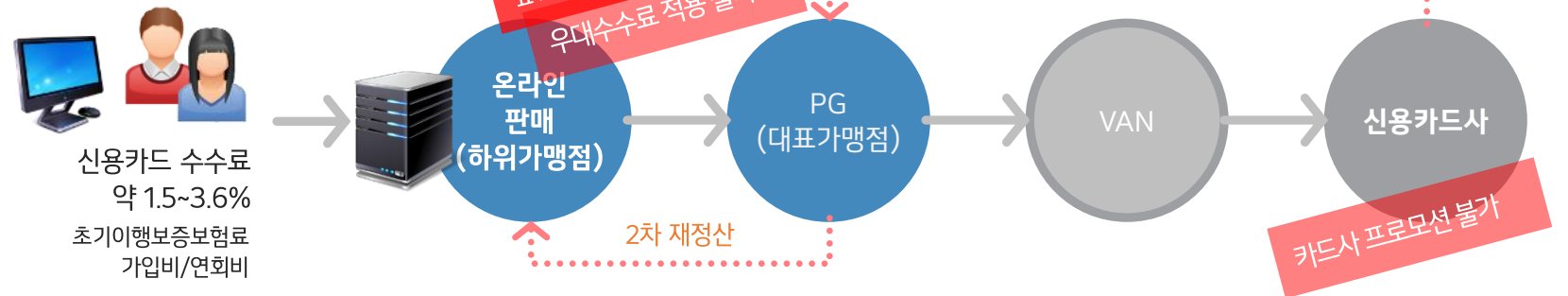


한국의 결제 인프라는 오프라인 매장의 신용카드 결제를 중심으로 발전해 왔습니다. 2000대 초반 온라인 거래 역시 글로벌 규격과는 다른 구조로 발전했고 국내시장만의 특성을 가지고 있습니다. 거의 모든 매장은 온라인 판매시 가맹점 지위를 직접 확보하지 못하고 대표가맹점의 하위가맹점이 됩니다.

오프라인 결제 (신용카드사 정산)



온라인 결제 (PG 정산)



핵심 기술

Core Technology

매장의 온라인, 오프라인 판매채널에 사용할 수 있는 결제솔루션을 확보하고 있습니다. 기존의 기술과 가장 큰 차이는 결제유형에 따른 수수료와 정산구조의 차이를 제거하였다는 점입니다. 지급결제 코어 INSERT는 온오프라인 결제를 통합관리하여 진짜 비대면 Zero-Contact 서비스를 실현합니다.

온라인/오프라인 매장의 지급결제 인프라를 혁신하는 기술 라인업을 확보하고 있습니다.

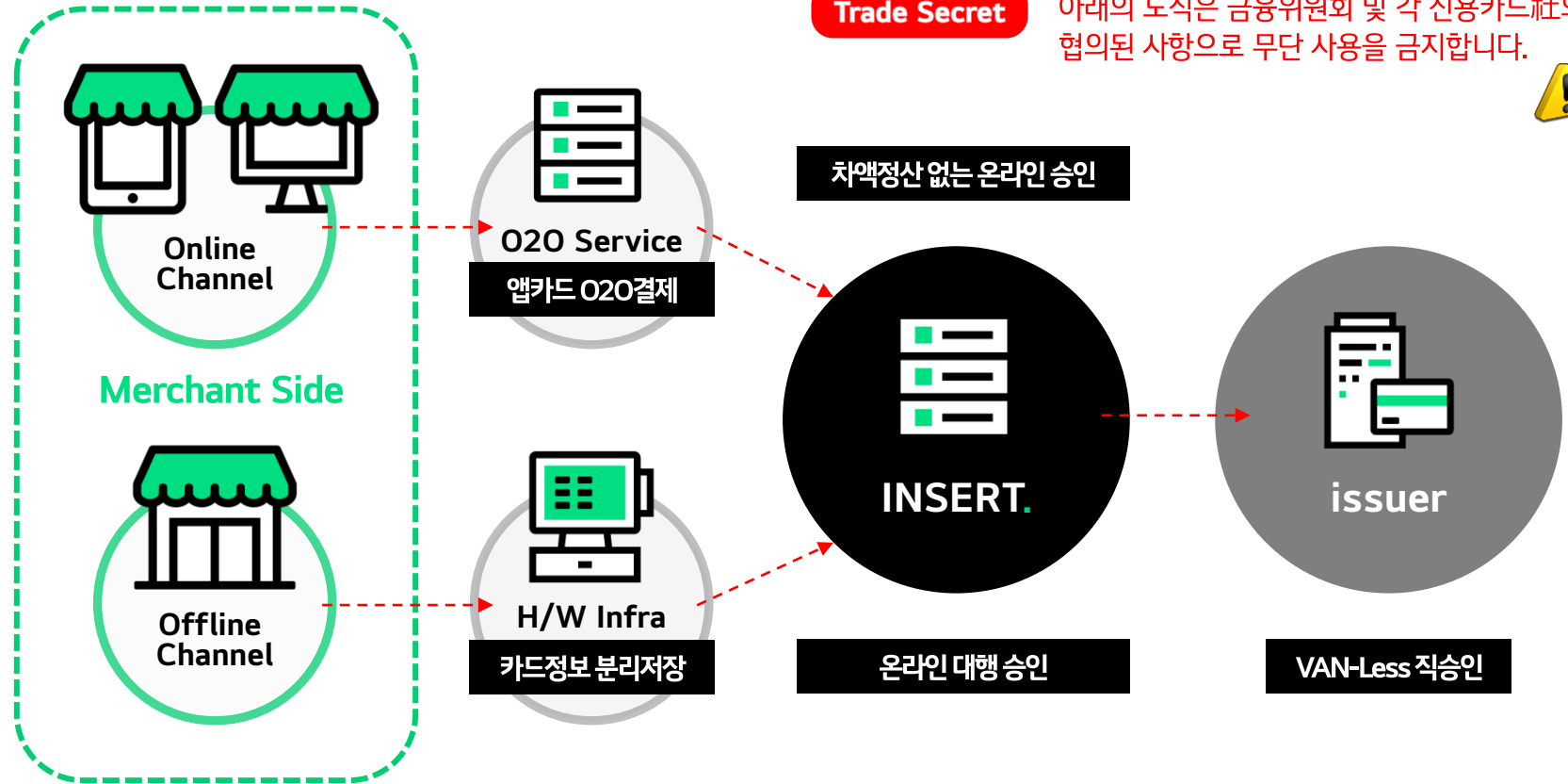


Trade Secret

아래의 도식은 금융위원회 및 각 신용카드사와 협의된 사항으로 무단 사용을 금지합니다.



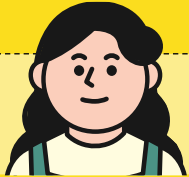
“매장을 위한
옴니채널 결제인프라”



고객 및 매장 측면의 이점

Benefits for User & Merchant

기존 온라인 PG 결제가 제공하지 못했던 다양한 이점을 고객과 매장에 제공할 수 있습니다. 결제선생은 고객에게는 편리한 UX와 할인혜택을 매장(가맹점)에는 낮은 수수료와 빠른 정산은 물론 기존 대비 300% 이상 높은 수납가능시간을 통한 현금흐름의 개선효과를 눈으로 확인시켜드립니다.



user

회원가입, 앱설치 없는 것은 기본

1. 할인혜택 적용,

신용카드사가 제공하는 다양한 청구할인 혜택을 온라인 결제시에도 적용받을 수 있습니다.

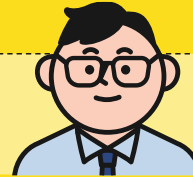


2. 국내 유일, 재난지원금 온라인 사용 가능

신용카드 예외

교육업종(학원, 학습지 등) 5~7% 청구할인이 가능합니다.
대상가맹점으로는 기술/사무/가정계학원, 예체능계학원, 문리계학원, 외국어학원, 학습지, 문화센터, 독서실, 유치원/어린이집/놀이방, 유아전문교육기관 등이 있습니다.

※ 카드사별 세부혜택은 동일하지 않습니다.



merchant

수납가능시간* 323% 증가!

PG 카드결제

2.8%



결제선생 카드결제

0.5%



* 기존 모바일 결제의 불이익 완벽하게 해결

대부분의 경쟁서비스는 PG로 결제 처리하므로 수수료의 상승, 가입을 위한 복잡한 절차 감수, 느린 정산 등 매장이 감수해야하는 불이익과 불편함이 많았으나 결제선생은 이 문제점을 해결했습니다.

카드 수수료 연 매출 약 3억 이하 영세사업자 기준 반영

※ 1주일 통상 수납가능시간은 최장 근무시간 52시간,
결제선생의 수납가능시간은 168시간(24시간x7일) 따라서, 323%증가

그럼 페이먼트는 뭐 먹고 살아요?

그래서 그 몇 원짜리 수수료 모델로
숫자를 만들 수나 있어요?

**자, 이제 숫자를
보여드리겠습니다.**



겉으로 보이는 숫자



M 매일경제 2021.06.16



전자신문 2022.05.02



전자신문 2023.06.23

주요 거래지표 요약

KPI Summary

지급결제 인프라 영역은 핀테크 스타트업이 성장하기 어렵다는 통념을 깨고
2019년 1월 이후 주요 KPI 모두 지속적으로 성장하고 있습니다.
특히 지급결제회사의 관심사인 거래취급액이나 누적거래수, 매장수뿐 아니라 서비스 영역에서
당일수납율, 3일수납율 등 매장에 꼭 필요한 지표를 관리중입니다.

결제선생 서비스는 2020년 8월 정식 오픈 이후

주요 지표의 본격적, 괄목할만한 성장을 지속하고 있습니다.



총거래취급액	누적거래건수	누적발송수	결제선생 당일 수납율	결제선생 3일 수납율
2조원	1,037만건	1,680만건	62.9%	82.8%
누적가맹점	순사용자수	쌤포인트 누적총전	AWS 월사용료	결제선생 APP 만족도
40,406개	127만명	6억8천만원	3,402달러 (약 440만원)	4.2 / 5.0

지표계산 기준:

'19년 1월 ~ '23년 7월3일

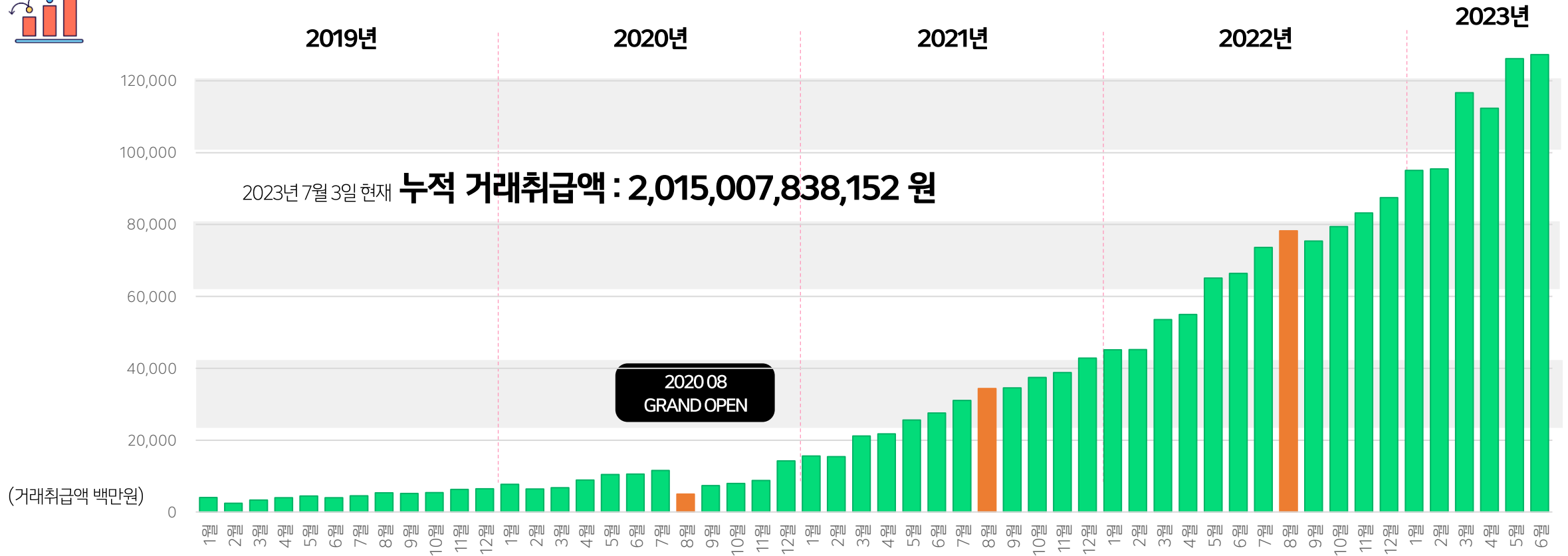
거래 성장

GMV Trends

코로나 팬데믹 이후에도 거래성장 추세는 꺾이지 않고 성장을 지속하고 있습니다.
2023년 5월부터 결제선생 서비스만으로 월거래취급액 기준 1,200억을 넘었습니다.

거래취급액은 빠르게 성장하고 있으며,

2020년 오픈부터 2023년까지 CAGR 208%를 달성했습니다.

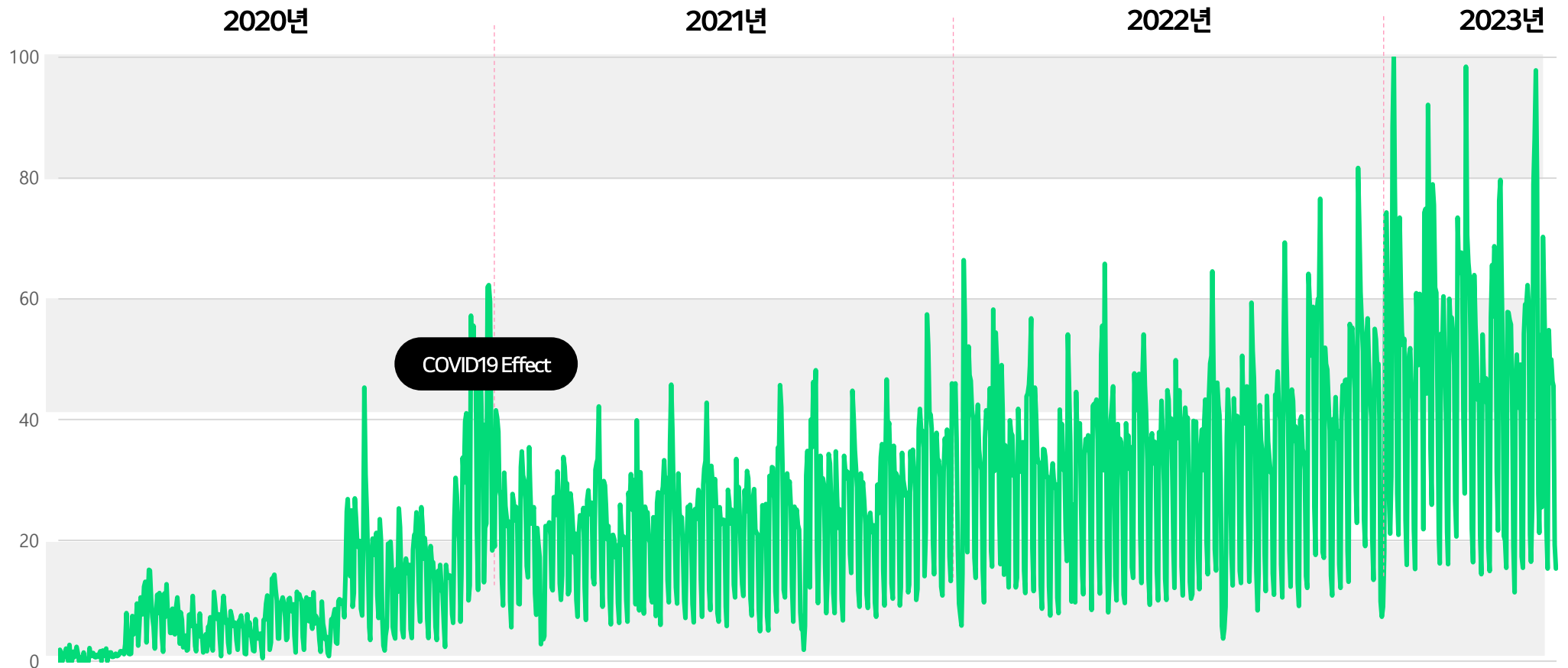


검색 트렌드

Search engine Trends - Naver

검색 트렌드 역시 빠르게 성장하고 있으며,
피크가 있는 U자형 트렌드를 보이며 지속 상승하고 있습니다.

아래 그래프는 네이버에서 “결제선생”을 검색한 고객의 트렌드입니다.
 지난 2020년 12월 중대형 학원의 등원금지가 있었던 시기 트래픽이 폭증했던 것을 확인할 수 있습니다.
 이후 큰 폭으로 지속 상승중이며 특히 월초와 월말에 트래픽이 많이 몰리는 특성이 있음을 잘 보여주고 있습니다.



03 고객경험

Merchant Design & UX





결제의 Merchant Design과 UX는 규제에 대한 인프라 혁신의 결과이다.

결제전쟁

결제선생

Payssam



merchant

결제선생 매니저사이트

청구서를 받을 고객의 이름 전화번호를 입력하고 청구 금액과 사유를 입력하면 바로 청구서를 발송할 수 있습니다.

청구서 작성

발송

결제선생은 번거로운 기존의 청구수납서비스와 다른 완전히 새로운 고객경험을 제안합니다. 매장(가맹점)은 가장 간편한 방식으로 고객의 휴대전화로 청구결제 알림을 보낼 수 있습니다. 고객은 받은 메시지를 통해 언제 어디서나 편리하게 결제할 수 있습니다.

user

카카오톡 또는 SMS

청구서 발송 시 입력한 고객의 전화번호로 모바일청구서가 발송되며 '청구서 납부하기' 버튼을 누르면 모바일 청구서를 확인 할 수 있습니다.

모바일 청구서

청구 사유와 금액을 확인하고 원하는 결제수단으로 결제를 진행 할 수 있습니다.

알림톡 도착

M영어학원 - 수납안내

"김민트"님 안녕하세요.
요청하신 9월 학원비 결제안내

- 발급처 : M영어학원
- 발급사유 : 9월 학원비
- 수납금액 : 250,000원

아래 수납안내버튼을 눌러 자세한 내용을 확인하세요.

청구서 납부하기

교육비 납부하기

청구내역 **250,000 원**

카드

간편 계좌이체

결제하기

매장에게도
고객에게도
모두 단순합니다.
가볍습니다.

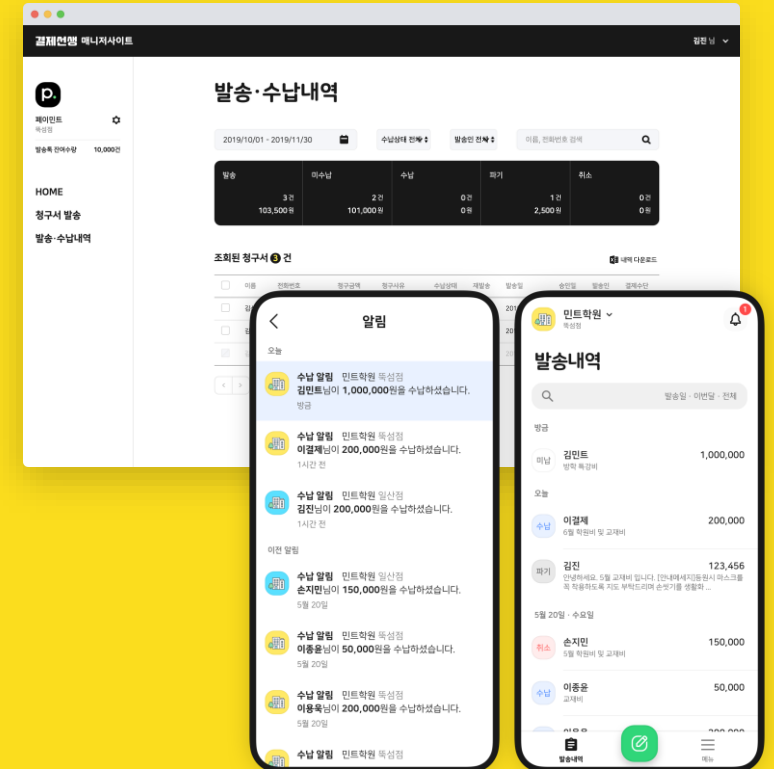
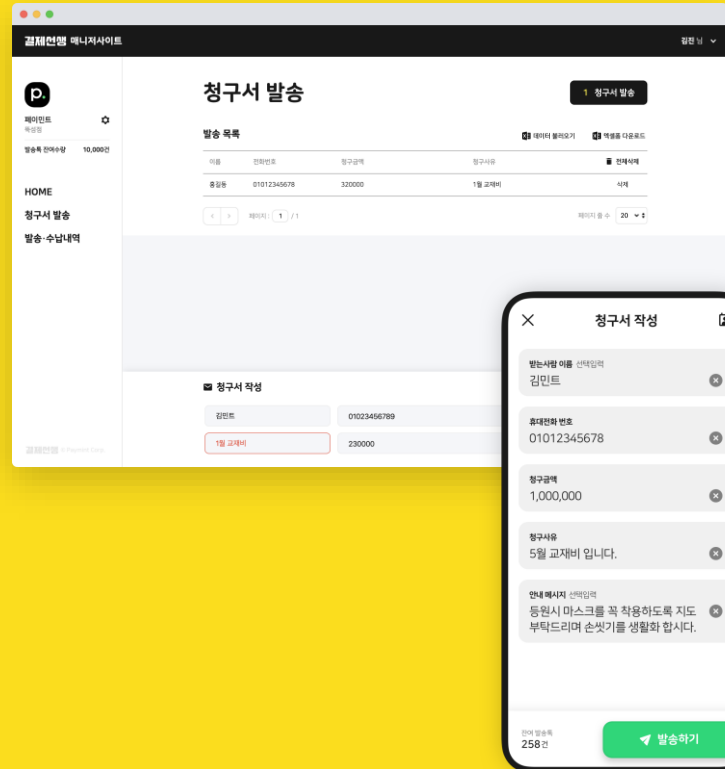
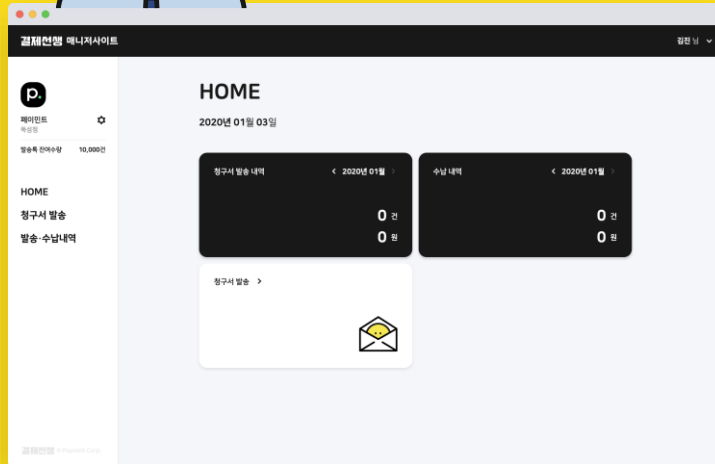
DAEKYO

2019년 하반기 (주)대교는 결제선생 서비스를 도입하여 월 10만 건의 교육비를 수납 받고 있습니다.

결제선생 매니저사이트/모바일 앱

Merchant Design : Payssam Admin/Mobile App

결제선생 매니저사이트/모바일 앱은 매장 관리자가 모바일청구서를 발송하고 수납 내역을 조회할 수 있도록 웹사이트 및 안드로이드/아이폰 모바일 앱으로 제공됩니다.



대시보드

청구서 발송건과 수납건의 합계를 확인 할 수 있습니다.

청구서 발송

고객의 휴대폰, 청구 금액 입력 후 청구서 발송을 할 수 있습니다.

발송·수납내역

발송된 청구서를 파기할 수 있으며, 결제된 건을 고객의 요청에 따라 결제를 취소 할 수 도 있습니다. 기간, 청구서 상태를 기준으로 수납 내역을 조회 할 수 있습니다.

결제선생 모바일 청구서

UX : Payssam Mobile Bill



알림톡 또는 SMS

알림톡 도착

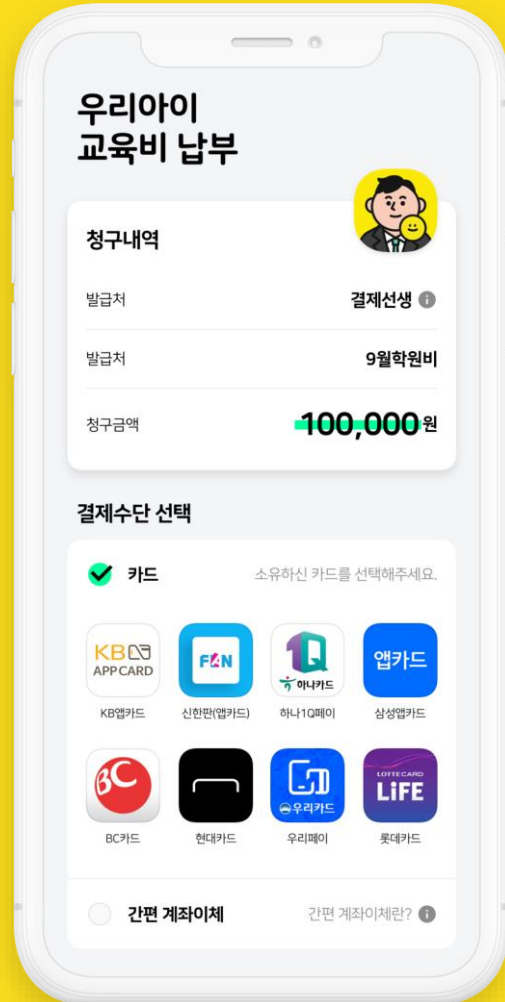
M영어학원 - 수납안내

"김민트"님 안녕하세요.
요청하신 9월 학원비 결제안내

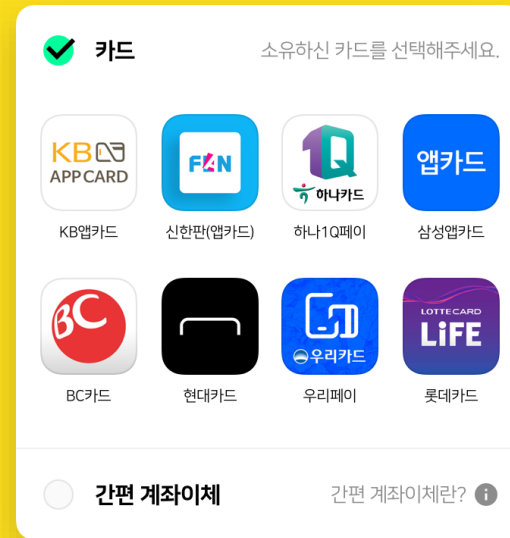
- 발급처 : M영어학원
- 발급사유 : 9월 학원비
- 수납금액 : 250,000원

아래 수납안내버튼을 눌러 자세한 내용을 확인하세요.

청구서 납부하기

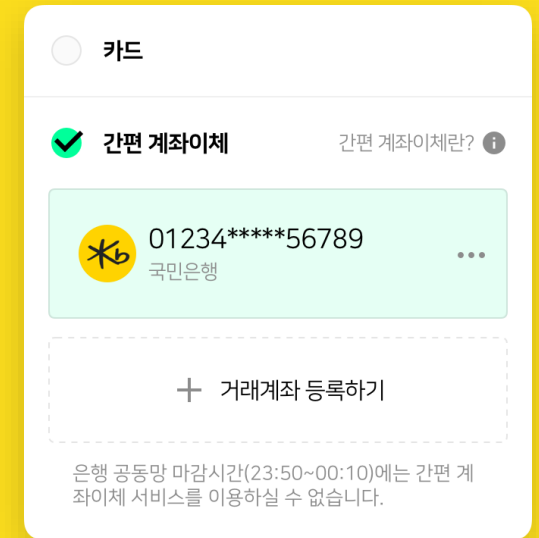


결제수단



앱카드

이용중인 앱카드를 이용하여 빠르게 결제할 수 있습니다.



간편 계좌이체

계좌를 등록한 후 결제비밀번호로 결제를 할 수 있습니다.

매장에서 발송한 모바일청구서는 카카오톡의 알림톡 또는 SMS로 고객에게 전달 됩니다.
문자에 있는 '청구서 납부하기' 버튼을 누르면 모바일청구서 모바일 웹페이지로 연결됩니다.
고객은 별도의 회원가입이나 앱설치 없이 기존에 사용하던 금융사의 결제수단을 선택하여 인증하면 결제 끝.



회원가입 비대면 자동화

Membership Registration UX : Zero-contact automation

페이민트는 매장(가맹점)의 서비스 가입 프로세스를 직접 대면, 종이문서를 통한 방식이 아닌 IT기술에 의한 비대면으로 진행할 수 있도록 구현하고 런칭하였습니다. 이 시스템은 코로나 시기를 지나며 회원가입자의 폭발적 성장을 이끄는 원동력이 되었습니다.

모바일

6:03 7 naver.com

결제선생

관리자 회원 가입하기

아이디 jjong12

이름 김결제

이메일 jjong@paymint.co.kr

휴대폰번호 01012345678

비밀번호

진행여건 약관 및 개인정보 취급 방침에 동의하게 됩니다.

가입하기

이미 계정이 있으신가요? 로그인

6:03 7 naver.com

2 매장정보 3

매장정보를 입력해주세요.

사업자등록증 첨부하기

촬영 또는 앨범에서 가져오기

※ 사업장등록의 글씨를 확인 할 수 있도록 조정이 잘 맞는 사진을 첨부해주세요.

※ 첨부한 사진이 폭안으로 확인되지 않으면 매장등록이 어려울 수 있습니다.

간판상호 필수

고객에게 보이는 매장이름

자명명 예시) 대치점

매장등록 하기 >

6:03 7 naver.com

결제선생

WELCOME

가입완료!
결제선생의 회원이 되었습니다.

지금 바로 매장등록 신청 하시고
발송톡 30건을 무료받으세요.

매장등록 하기 >

PC

결제선생

매니저 로그인

아이디 jin123

비밀번호

로그인

비밀번호를 잊으셨나요? 회원가입

매장의 결제 UX 혁신은 Backoffice부터 시작!

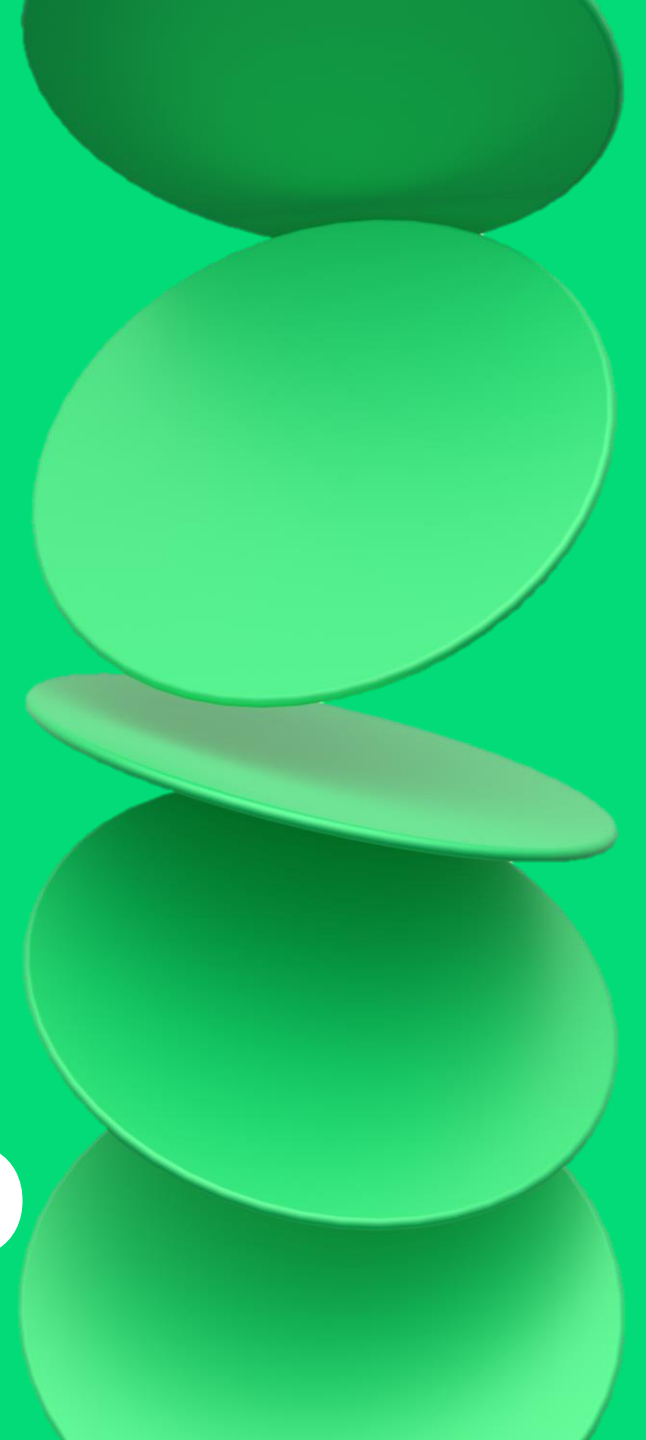
04 스케일업!

Scaleup strategies



Startup Scaleup

>>>>>>>



스케일업 방향

Strategic direction

첫번째 스케일업 전략을
중심으로 설명 드리겠습니다.
**고객규모는 스케일업 수준,
고객니즈도 명확한 영역으로
방향성도 명료합니다.**



페이민트는 스케일업 방향을 크게 2가지로 검토했습니다.
첫째, 기확보한 학원고객들이 원하는 관련사업으로의 확장을 검토하는 방안
둘째, 결제플랫폼을 강화하고 결제선생 서비스 대상 사업범위를 확장하는 방안



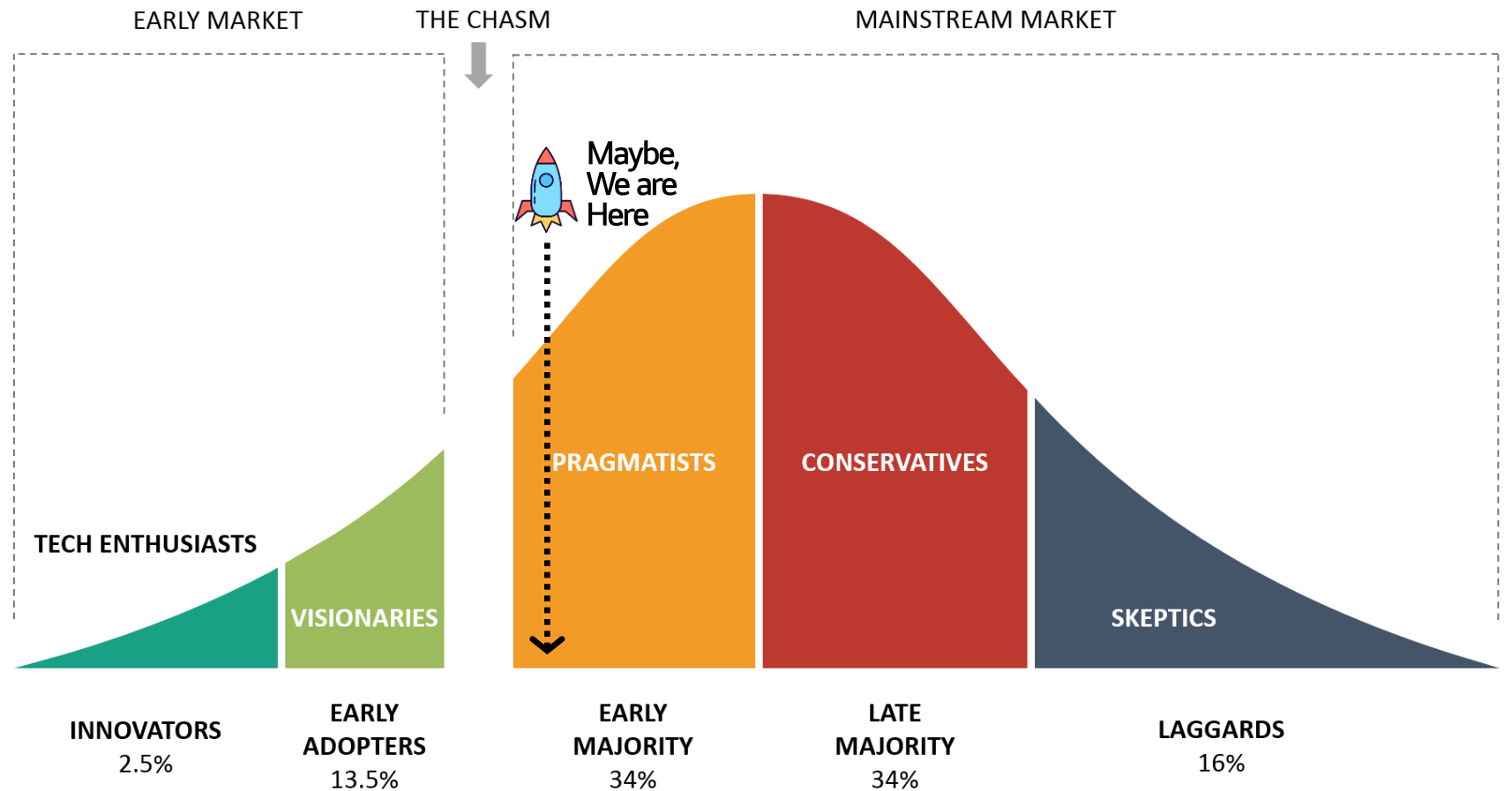
범용확산을 위하여

Over the chasm, for early majority

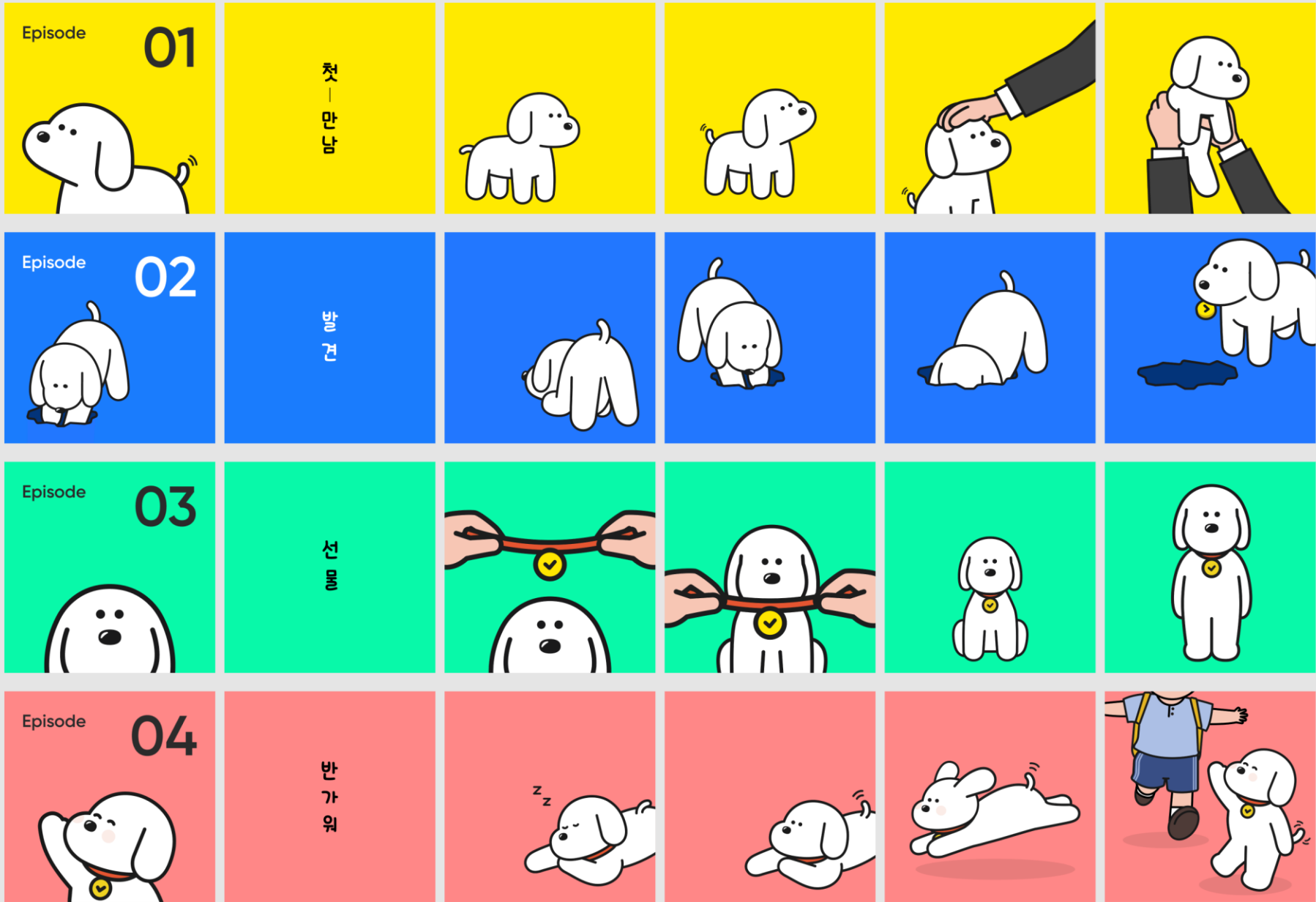
주류고객 확보를 위하여
핵심서비스를 식별하고
기존 서비스에 확대 연결하는
레버리지 전략을 수립

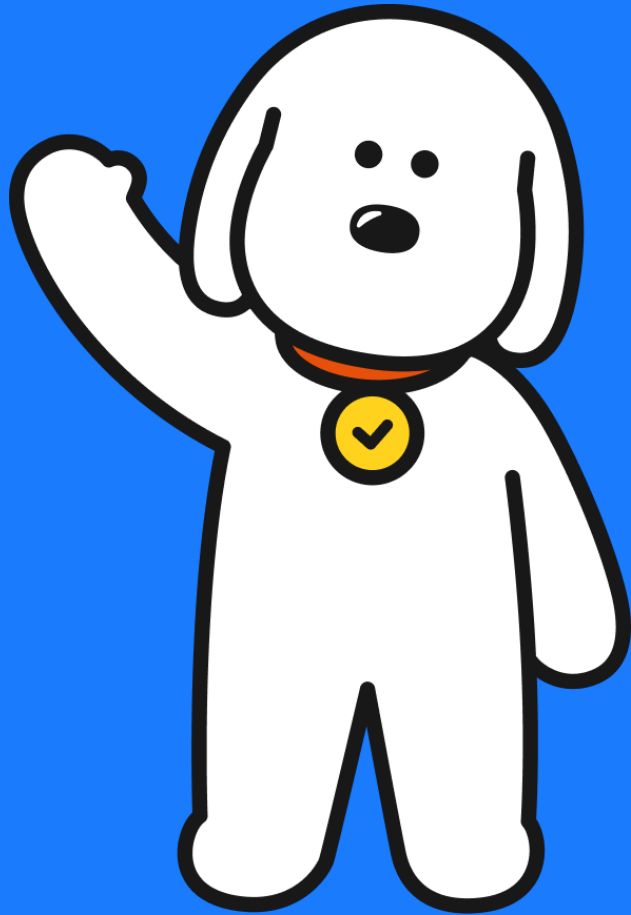


혁신확산모델(innovation diffusion theory)에 따르면 결제선생을 사용하는 학원가맹점은
추천점유율을 기준으로 볼 때, 캐즘을 지나 초기다수층으로 접어든 것으로 보입니다.



고객니즈에 응답하기 위해 탄생한





안녕하세요.
3년이면 풍월을 읊는다는
서당개,
출결선생입니다.

반가운 메시지 서비스를
만나보세요.

또 한번, 표준을 바꾸는 것으로 스케일업! 하겠습니다.

출결현황

출석체크

9월 12일 출결현황

전체 학생 40명 결석 2명 등원 36명

체크인할 2명

- 초등 5학년 수학 0명 12명
- 초등 5학년 영어 1명 10명
- 초등 6학년 수학 1명 12명

초등 5학년 영어 체크인할 0명 / 11명

이름	결석 1명	등원 9명	하원 1명	클래스
김지안 2356		등원 16:01	하원	초등 5학년 영어
김서아 2370		등원 16:03	하원	초등 5학년 수학, 초등 5학년 영어
김지우 8972		등원 15:59	하원	초등 5학년 수학, 초등 5학년 영어
류하린 4169	결석 16:30			초등 5학년 수학, 초등 5학년 영어
배서우 2937		등원 16:05	하원	초등 5학년 영어
오서연 3408		등원 16:01	하원	초등 5학년 영어
이지유 7493		등원 16:02	하원	초등 5학년 수학, 초등 5학년 영어
유나 61		등원 16:01	하원 18:01	초등 5학년 영어
수아 72		등원 16:00	하원	초등 5학년 수학, 초등 5학년 영어
하은 26		등원 16:12	하원	초등 5학년 영어

전원 등원 전원 하원

알림톡 도착

등원을
안내드립니다



“권하율” 학생의 등원을 안내드립니다.
등원시간 : 오후 5시 26분

{민트학원-뚝섬점}에서 발송한 안심출결메시지입니다.

19:02

초등 5학년 영어

9월 12일 화요일

검색 이름 ↑

결석 1명 등원 9명 하원 1명

체크인할 0명 / 전체 11명

김지안 2356	하원	등원 16:01
김서아 2370	하원	등원 16:03
김지우 8972	하원	등원 15:59
류하린 4169	결석 16:30	
배서우 2937	하원	등원 16:05
오서연 3408	하원	등원 16:01
이지유 7493	하원	등원 16:02

전원 하원 전원 등원

민트학원

9월 12일 화요일

18:02

3 | | |

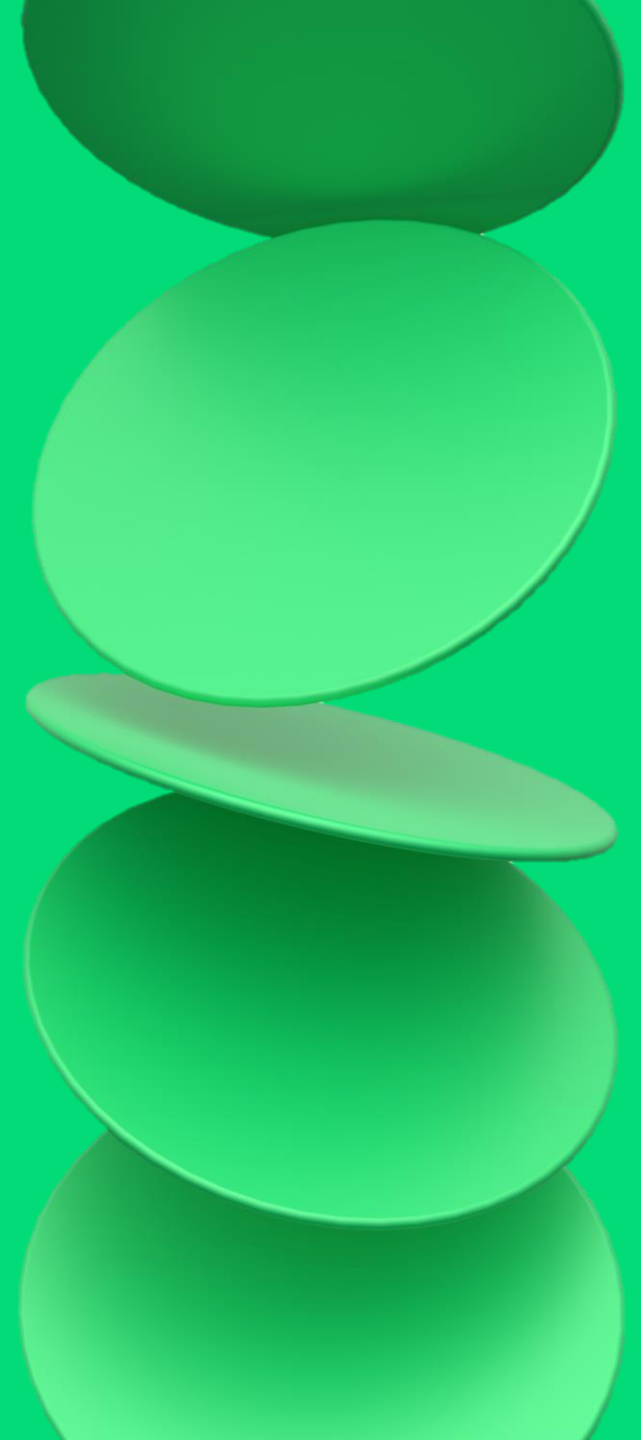
출결번호를 찾으셨나요?

후대전화번호 뒤 4자리를 눌러주세요

1	2	3
4	5	6
7	8	9
C	0	☒

05 남은 이야기

Fin(=Carbon Reduction)tech Plan



핀테크, 지구의 방패가 되자.

Why is fintech
a carbon reduction technology?

누구도 핀테크를 탄소저감기술이라고 생각하지 않습니다.

핀테크는 가치의 교환하는 시스템에 관심을 가지며 불필요한 에너지를 소모하는 이동이 줄어드는 것을 추구합니다.
그럼, 탄소를 가치로 교환하는 시스템을 만들거나 탄소저감 시스템을 만들 때 정말 핀테크가 필요 없다고 말할 수 있을까요?

새로운 핀테크 기술을 통해

탄소를 덜 만드는 세상을 앞당겨서 대도시의 문제를 줄이겠습니다.

Zero-contact Transaction tech. ①

비대면 거래 기술 확대를 통한 이동, 종이사용 감소에 의한 탄소 저감

대면 결제를 비대면으로 전환, 불필요한 이동, 종이사용으로 인한 탄소발생 감소

Carbon-based prepayment system ②

탄소 기반 선불시스템 등 핀테크 기술을 활용한 탄소중립경제 활성화

핀테크 기술과 탄소중립 사회활동을 연계하여 비계좌 기반 서비스 활성화

Power Saving Technology ③

핀테크 회사가 소모하는 전기에너지 저감을 통한 탄소중립 실현

핀테크 회사의 사회적 책임과 시스템적 특성에 대한 사회적 환기



사회성과인센티브 참여

Social Progress Credit Program

페이민트는 지난 2020년 사회성과인센티브 V-Track* 1기 기업으로 선정되어 지속적으로 활동해 왔으며 매년 우수한 성과로 참여사 가운데 최고의 인센티브를 받아왔습니다.
(올해도 결제선생은 인센티브를 받았습니다!)

페이민트는 기업의 영리와 사회성과가
다른 트랙일 수 없다고 생각합니다.
사회성과를 내지 않는 법인이
어떤 존재가치가 있습니까?



* V트랙 : 시장/산업을 혁신하며 사회성과를 창출하는 스타트업 및 영리기업 대상 프로그램

탄소저감효과 모델의 개요

Approval process Automation

명확하게 예상가능한

매장 유형에 대하여,

탄소저감 효과를 계산해 보고

결과를 고객과 소통하겠습니다.



Trade Secret

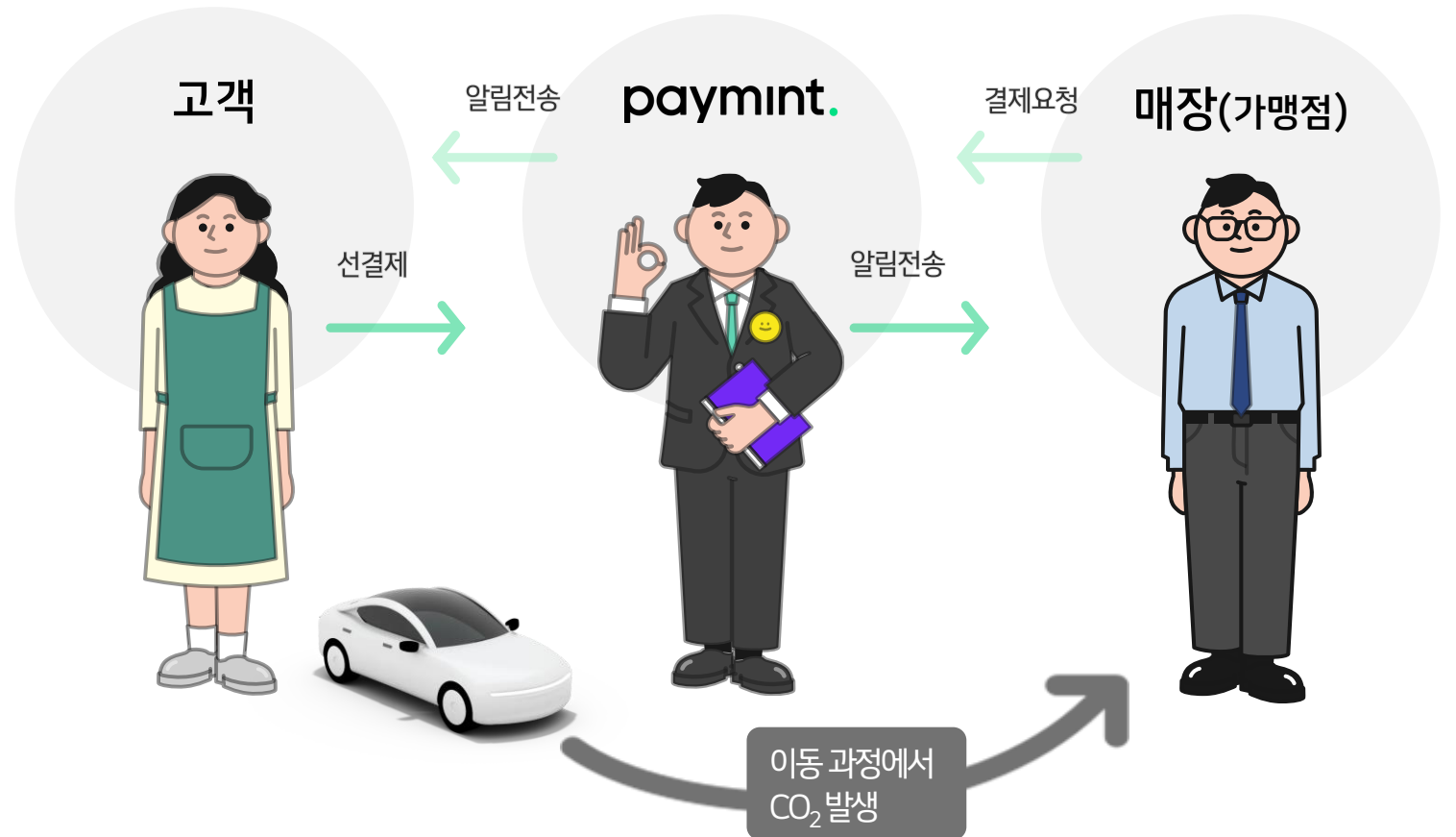
탄소저감 계산기 표시기

이번 달에 모두 소나무
5.25 그루를 살리셨습니다.



지수모델이 정리되는대로
결제선생 매장을 대상으로 베타서비스 런칭

오프라인에서 직접 대면으로 이루어지던 거래가 비대면으로 전환됨에 따라
이동시에 발생하는 탄소발생이 줄어들게 됩니다.
우리는 이를 고객과 매장(가맹점)이 직접 보여줄 수 있도록 준비중입니다.



탄소발자국 사례

Carbon Footprint Cases

이전 페이지의 탄소저감지수 초기모델로 계산한 28,400kg의 탄소량이 과연 어느 정도의 규모인지 가늠해 보고자 탄소발자국 사례를 정리해 보았습니다. 실제 고객 및 매장에도 이러한 유형을 참고하여 공지할 예정입니다.

일상생활에서 접할 수 있는 대상을 기준으로 **소비자의 행동이 의미 있는 것임을 상기시키고**
누적된 수치를 쉽게 볼 수 있도록 기획하고 있습니다.

1

소나무
4,300 그루

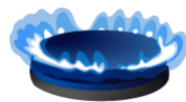
전체 누적 CO₂ 발생 총량은 소나무
약 4,300 그루에 해당



2

가정의 가스사용
26개월 (2년 2개월)

가스를 한 달에 40m³를 사용할 경우
2년 2개월 배출량에 해당하는 CO₂



3

노트북 사용
31,574시간 (약 108년)

하루 8시간 내내 노트북만 사용해도
108년 동안 할 수 있는 시간



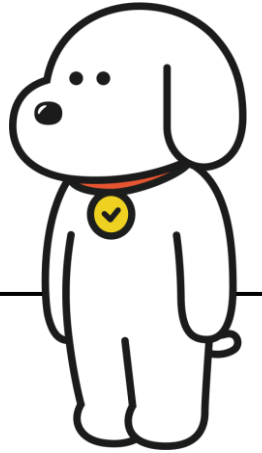
4

밀가루
58톤 생산

한국인 1,835명이 1년간
소비하는 밀가루 총량에 해당



감사합니다!



End of Document

This document contains privileged and confidential information intended only for the use of the individual or entity to which it is addressed.

Confidential

Trade Secret

paymint. 페이민트 주식회사.

web site. paymint.co.kr

e-mail. master@paymint.co.kr | 대표이사 김영환 youngwan.kim@paymint.co.kr

telephone. 0505 - 980 - 7000 · 1800-5649

fax. 0505 - 980 - 7007

address. 04790 서울시 성동구 상원1길 26 서울숲A타워 409/410호